



RÉUSSIR SA RÉPONSE EN GROUPEMENT OU AVEC UN SOUS-TRAITANT

Ensemble, vous pouvez accéder à + de marchés. Pour cela vous devez maîtriser les stratégies d'alliances.

OBJECTIFS

- Savoir valoriser et sécuriser une offre en groupement ou avec un sous-traitant

POUR QUI ?

- Direction
- Chargé(e) d'étude
- Conducteur de travaux

PRE-REQUIS

- Aucun



Référence GPMT

PRIX: 599 €  7 heures

LE PROGRAMME

➤ **Quand répondre en groupement ou avec un sous-traitance ?**

- Du point de vue des entreprises
- Du point de vue du Maître d'ouvrage
- Du point de vue du Maître d'œuvre

➤ **Quelle forme pour le groupement ?**

- Groupement solidaire - conjoint
- Le Mandataire
- La sous-traitance

➤ **La réponse aux marchés publics**

- Organiser la réponse du groupement ou du sous-traitant
- Valoriser le groupement ou son sous-traitant dans le mémoire technique
- Les pièces administratives / DUME

➤ **L'exécution du marché**

- Le référent unique du groupement (mandataire)
- Comment gérer les rapports inter-entreprises ?
- Comment gérer les rapports avec le Maître d'œuvre et Maître d'ouvrage ?
- Les outils de gestion (planning, supports papiers unifiés...)

➤ **Retour sur expérience**

- Difficultés rencontrées
- Les erreurs à éviter
- Les points forts à développer

Quizz rappelant les points clés de la formation

PEDAGOGIE INNOVANTE

Mise en situation grâce à des exercices effectués sur ordinateur

**Formation en présentiel
ou à distance**

Mise à disposition d'un support de cours et de documents pour être rapidement opérationnel.

MODALITES D'EVALUATION

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation. Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants. Un certificat de participation est remis à l'issue de la formation.

LES + DE LA FORMATION

- Formation animée par un praticien des marchés publics ayant 10 ans d'expérience
- Satisfait ou remboursé – Maximum 8 stagiaires